

GESCHÄFTS- & TEAMAUFBAU... Wie funktioniert das?



1. KENNENLERNEN & ANWENDEN

STARTERSET kaufen und Öle anwenden:

Mit dem **PREMIUM STARTERSET** bist Du bestens ausgerüstet, um Dich und Deine Familie auf natürliche Weise gesundheitlich, mental, emotional & energetisch zu stärken!

Wende die Öle täglich an: trage sie auf, verneble sie und wenn Du Plus-Öle bestellt hast, nimm sie als Geschmacksverstärker und Nahrungsergänzung auch innerlich ein!

2. BEGEISTERN & TEILEN

TEILE Deine ERFAHRUNGEN mit Freunden und Familie:

Wenn Du die Öle regelmäßig anwendest, wirst Du sicherlich **positive Veränderungen** an Dir feststellen. Mehr Energie, bessere Konzentration, ein stärkeres Immunsystem, verbesserte Schlafqualität oder emotionale Balance,...

Erzähle Deinen Bekannten **von Deinen Erfahrungen** und lasse sie bei Gelegenheit in Deine Öle reinschnuppern. Du kannst sie mit einem Duft erfreuen oder vielleicht in einer bestimmten Situation mit einem Tropfen Öl Erleichterung bringen?

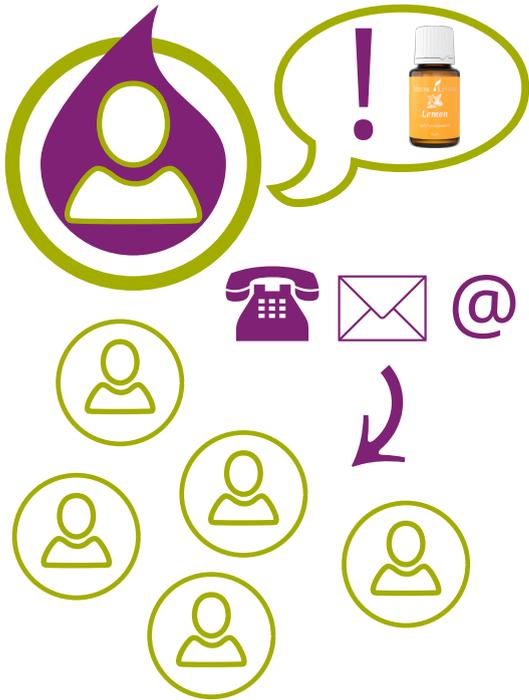
3. TEAM & GESCHÄFT AUFBAUEN

ZEIGE Interessenten, wie sie ein Kundenkonto erstellen & selber bestellen können:

Wenn Du das Interesse an den Ölen oder anderen tollen Produkten von YL geweckt hast, erkläre, wie man sich auf der Webseite www.youngliving.com/de_AT ganz einfach einen Bestellzugang einrichten und ein z.B. ein Starterset bestellen kann.

Weise sie darauf hin, dass sie Deine Mitgliedsnummer bei „Sponsor“ & „Enroller“ als Referenz angeben sollen. So sind sie automatisch in Deinem Team!





4. SCHULEN & UNTERSTÜTZEN

Begleite Deine neuen Teammitglieder auf ihrem Weg in die Welt der Öle: Zeige Deinen neuen Partner/innen, wo sie sich selbst noch genauer über die Wirkungen und Anwendungen von ätherischen Ölen informieren können. Mach eine Liste von **Büchern und Webseiten**, die Dir gefallen & geholfen haben.

Eine gute Gelegenheit zu lernen ist der Besuch von Vorträgen und Infoabenden z.B. von Leadern der Upline. Gemeinsam macht es viel Spaß und stärkt die Beziehung im Team.

Besuche mit Deinem Team so viele **Veranstaltungen und Schulungen** so bald wie möglich! Diese schüren die Begeisterung, stärken die Motivation und fördern den Teamgeist!



5. LEADER ERKENNEN & TRAINIEREN

Finde Führungskräfte in Deiner Downline und schule sie im Teamaufbau: Erkenne am Verhalten der Vertriebspartner/innen in Deiner Downline geborene Leader und frage sie, ob sie am Geschäftsaufbau interessiert sind. **Erkläre ihnen die Vorteile und den Vergütungsplan im Detail** und unterstütze sie bei ihren ersten Vorträgen und Veranstaltungen.

Begleite sie einige Zeit und entlasse sie dann in die Selbständigkeit! Danach widmest Du Dich neuen Führungskräften und schenkst diesen Deine Aufmerksamkeit.



6. ALLE SCHRITTE WIEDERHOLEN

Hör nie damit auf Menschen zu begeistern! Verwende Deine Öle und Produkte täglich und werde nicht müde, Deine Begeisterung mit anderen zu teilen! Finde neue Menschen, denen Du immer wieder von Young Living erzählen kannst. **Nimm jedes „NEIN“ als Ansporn, um weiterzumachen.** Je mehr „Neins“ Du hörst, desto näher ist das nächste „JA“! **Mach weiter, wenn andere längst aufgegeben haben, und Du wirst die Früchte Deiner Arbeit bald ernten können!**