

DEINE SCHRITTE ZUM NETWORK MARKETING PROFESSIONAL

- registriert
- Produktpaket gekauft
- Autoship aktiviert

START

AUSBILDUNG

- Hörbücher**
1. Die ersten 7 Tage im Network Marketing (2Std.)
 2. Murphy's Komitee (45min)
 3. Go Pro (4Std.)
- Ausbildungsplattform**
1. Schulungsvideos
 2. Videos für Interessenten

3 NAMENSLISTEN

1. Besten-Liste
2. Leichtesten-Liste
3. 1-Mio-\$-Liste

Nutze deine Zeit konsequent für Videos und Aufgaben

NUTZE DIE PRODUKTE



FRAGEBOGEN AUSFÜLLEN

mit einem erfahrenen Sponsor persönlich oder via Skype Call



EVENT PLANEN

mit einem erfahrenen Sponsor

- Termin festlegen
- über Listen sprechen

LAUCHEVENT



Dein Job ist es einzuladen. Halte dich zurück!

„Du bist die Vorschau, nicht der Film.“

1. NOT EXPOSED LIST

Deine aktive Kontaktliste



Erweitere regelmäßig deine Kontaktliste



WICHTIGE FRAGEN

Würdest du...

- der Person etwas abkaufen?
- mit der Pers. deinen Geb. feiern?
- die Pers. deiner Fam. vorstellen?
- Identifiziere die Bedürfnisse und Qualitäten der Person

Wenn ich...würdest du?



Nutze die sieben Schritte aus dem Buch „Go Pro“

2. EXPOSED LIST



2 Einladungen pro Tag



VON 10 PERSONEN

6-7 Personen haben kein Interesse

2-3 Personen werden Kunden

1 Person wird Partner

3a. KUNDEN



3b. WILLING TO WORK WITH



Du hilfst deinen Partnern IHR GESCHÄFT aufzubauen

Wenn deine Partner nicht an IHREM GESCHÄFT arbeiten, lass sie!



DAS ERFOLGSSYSTEM

KIT-CASE-AUTOSHIP-STAR-STARMAKER

- REGISTRIERUNG
- PAKET KAUFEN
- AUTOSHIP AKT.
- EXECUTIVE WERDEN
- PARTNER ZU EXECUTIVES MACHEN

IN KÜRZER ZEIT: 6 PARTNER IM TEAM



DER CASHFLOW QUADRANT

A 0,01%* Angestellter	U 30-40%* Unternehmer
S 4-6%* Selbstständiger	I 60-70%* Investor

* Finanzielle Freiheit: Anteil derer, die entscheiden können, ob sie arbeiten wollen

Unbedingt lesen: Der Cashflow Quadrant von Robert Kiyosaki



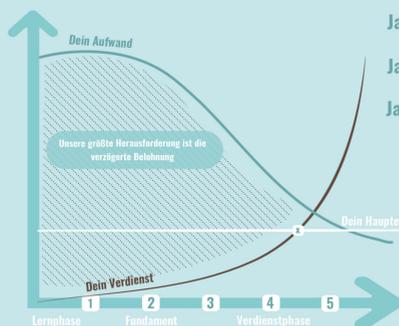
VERKAUFSSTATISTIK

48% fragen bei einem Interessenten nicht nach
25% hören nach dem zweiten Kontakt auf
12% hören nach dem dritten Kontakt auf

Nur 10% machen mehr als drei Kontakte

2% aller Verkäufe entstehen beim ersten Kontakt
3% benötigen zwei Kontakte
5% benötigen drei Kontakte
10% benötigen mindestens fünf Kontakte

80% aller Geschäfte werden zwischen dem fünften und dem zwölften Kontakt realisiert



Jahr 0-1 Lernphase

Jahr 1-3 Fundament

Jahr 3-5 Verdienstphase

X Hier entscheidest du vielleicht, ob du deinen Hauptjob aufgibst

Diese Grafik zeigt eine Möglichkeit und keinen garantierten Einkommensverlauf! Network Marketing bedeutet harte Arbeit, bei der sich der finanzielle Erfolg erst nach einer ganzen Zeit einstellt.